



Wir expandieren weiter und suchen neue Teammitglieder (m/w/d)

## Außendienstmitarbeiter/Vertrieb für Deutschland (Nord & Mitte)

### Ihre Aufgaben

Ihre Gesprächspartner sind Geschäftsführer, Energiemanager, Einkäufer oder Controller. Sie erklären fachlich unsere Produkte und argumentieren die betriebswirtschaftlichen Vorteile der AMPECT-Systeme.

### Ihre Voraussetzungen

Sie haben einen technischen oder kaufmännischen Hintergrund (Ausbildung oder Studium) und kommen idealerweise aus der technischen Gebäudeinstallation oder aus dem Bereich Energiemanagement. Sie nutzen souverän CRM, MS-Office und soziale Medien.

Sie verfügen bereits über Erfahrung im technischen Außendienst und betrachten Kaltakquise als willkommene Herausforderung.

Sie bearbeiten Anfragen und Leads aus der Zentrale und akquirieren parallel selbstständig Zielkunden in Ihrer Region.

Ihr Arbeitsstil ist eigenverantwortlich und zielstrebig, Sie organisieren sich selbst und haben Ihre Budgets im Blick.

Sie fühlen sich im technischen Vertrieb wohl und gehen gerne auf Menschen zu.



Bildnachweis: StockAdobe.com

### Bei AMPECT erwarten Sie

- spannende Themen wie Energiewende, Energieeffizienz, Nachhaltigkeit, CO<sub>2</sub>-Reduktion uvm.
- Ein Arbeitgeber, der als 100 %-Tochter der EurA AG Teil einer starken Unternehmensgruppe mit besten Wachstumschancen ist
- Leistungsgerechte Bezahlung mit Fixum und Provision
- 30 Tage Urlaub

### Lust auf Zukunft und auf Energiewende?

Dann bitte PDF an [bewerbung@ampect.de](mailto:bewerbung@ampect.de) oder rufen Sie Richard Baumann an:  
Tel. 07961 9256-270

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!